

Programma Nortel per il canale

Il programma, valido per tutti i partner dell'area Emea, assicura opportunità di business e maggiore produttività nel segmento rivolto alle Pmi.

Il nome è significativo: Accelerate. E' il programma messo a punto da Nortel per il canale della regione Emea (Europa, Medio Oriente e Africa), che ha l'intento di offrire nuove opportunità ai partner per assicurare loro una maggiore efficienza e redditività. "La nostra offerta nel settore delle Pmi propone un portafoglio di soluzioni di grande successo e in continua espansione, servizi dedicati e incentivi, nonché la professionalità e le risorse per fornire assistenza a livello locale – ha dichiarato Peter Kelly, presidente enterprise Emea in Nortel – Su questa base, siamo certi che i nostri partner rivolti alle Pmi saranno in grado di penetrare nuovi mercati e creare opportunità commerciali assolutamente redditizie". Accelerate si rivolge in particolare al segmento delle aziende con meno di 250 dipendenti. I partner potranno avvalersi di nuove opportunità, grazie a un programma di partnership per le Pmi che facilita l'ingresso nel mercato, tramite incentivi e pacchetti di servizi. E' previsto inoltre il reclutamento e la formazione di partner, un programma di rebate collegato al fatturato per favorire l'aumento dei margini, il supporto per l'acquisizione di nuovi clienti e un maggiore aiuto marketing per favorire l'informazione sui prodotti, oltre a un maggiore supporto per la formazione.